

X-PM Transition Partners (X-PM) a pour métier de renforcer le management des opérations de ses clients - grands investisseurs industriels et financiers, entreprises moyennes en croissance - lorsqu'ils sont confrontés à l'une des situations suivantes :

1. **Redéploiement & nouvelles activités** : redressement, externalisation, cession, fusion, intégration d'une acquisition, implantation à l'étranger, démarrage d'une nouvelle activité,
2. **Management de la performance** : gestion de grands projets, amélioration des performances dans les domaines finances, systèmes d'information, ressources humaines, logistique et achats, réduction des cycles, réduction des coûts.
3. **Urgence managériale** dans les fonctions direction générale, direction de programme, finances, informatique, commercial, opérations, personnel et juridique.

X-PM renforce immédiatement le management des opérations en apportant simultanément :

- . Les managers de terrain qui permettent à l'entreprise de passer un cap,
- . L'expérience de l'entreprise et les revues de projet qui sécurisent les résultats.

Pour ce faire X-PM s'appuie sur une équipe permanente de 16 Associés dirigeants maîtrisant les métiers de leurs clients, ainsi que sur un réservoir international de plus de 300 managers qualifiés, gérés à partir de Paris, Singapour, Shanghai et Delhi.

Depuis sa création en 2001, X-PM comptabilise 280 missions de Management menées en Europe, Asie, Amériques, ainsi que Moyen Orient et Afrique.

Ce qui différencie X-PM

Tout d'abord ses hommes : l'équipe d'Associés X-PM rassemble des dirigeants reconnus issus de l'Industrie, des Services et de la Finance. Ce sont eux qui, avec les clients, conçoivent les solutions à apporter, sélectionnent et coachent les managers intervenant sur le terrain, et procèdent aux revues de projet. Les managers homologués par X-PM le sont en fonction de leur expérience, leur loyauté et leur sens de l'équipe. Des relations suivies sont établies, entre eux et les associés, sur et hors mission.

Son organisation par filière sectorielle et filière métier (finances, informatique, ressources humaines, logistique et achats, direction de programmes) : cette organisation permet à X-PM de capitaliser l'expérience et d'offrir aux clients un service à haute valeur ajoutée dans chacune de ses interventions.

Sa couverture internationale : X-PM se veut par construction passerelle entre l'Europe et l'Asie pour apporter, de part et d'autre, le management supplémentaire dont ses clients investisseurs ont besoin pour donner corps à leurs opérations. Déjà présent en Chine et dans le Sud-Est Asiatique, X-PM est fondateur avec le cabinet NewBridge-Partners de la bannière XiBridge Alliance qui regroupe désormais les activités internationales des deux partenaires.

X-PM en faits

● **CA 2008** : 10 Meuros - 80 missions

● **Activité** : Redéploiement 50% - Management de projet 30% - Urgence managériale 20%

Clients : Grands comptes 50% - Private Equity 35% - Autres 15%

Algeco - Alstom - Aol - Apax Partners - Arcelor Mittal - Areva – Arjowiggins - Atria Capital
Partenaires - Axa PE - Banque de Vizille - Barclays PE - Bel - Biomérieux - Bombardier - Bull – Butler
- CDC - Cegelec - Chequers - CNP - DES Capital - EADS - Eramet - Etam – Europcar - Eurotunnel -
Fives-Lille - Fortis PE – Fonds Partenaires -France Telecom - L Capital - Industrie et Finance -
Lagardère - La Mondiale - La Poste - LVMH - Manutan - Materis - Mondial Assistance – Natixis –
NG Investments - Nexans - Noos - Nordon - Péchel Industries Partenaires - Perfectis - Prosegur -
SNCM – Société Générale - Sodexo - Suez - Tecumseh - Thales - Thomson - Tockheim - Valeo -
Vallourec - Veolia – Virgin - Wendel Investissements - Wheelabrator....**font confiance à X-PM**

Exemples de missions

- Fusion de trois sociétés de service et d'assistance à la personne
- Management et cession d'une entité non stratégique d'un groupe industriel
- Implantation en Chine, rationalisation de l'organisation de support client et après-vente
- Passage aux normes IFRS de la comptabilité d'un groupe métallurgique
- Reprise en mains de l'informatique de production d'un fournisseur d'accès internet
- Direction d'un projet multi division de réduction des coûts d'achats sur affaires
- Direction et réorganisation d'un site industriel

Ressources

- **16 Associés** opérationnels, des partenaires en Europe et des bureaux en Asie (XiBridge Alliance)
- **300 Managers de transition homologués**, gérés à partir de Paris, Singapour, Shanghai et Delhi

Industrie & Services : **Jean-Pierre Brichant, Gérard Fournier**

Aéronautique Défense : **Jean-Robert Martin, Denis Azria**

Ingénierie & Gestion de Programmes : **Jean-Marc Finet**

Distribution : **Jean-Marie Bru**

Services Financiers : **Gérard Pfauwadel**

Fonds d'Investissements : **Michel Lanneau**

Ressources Humaines : **Christian Brière de la Hosseraye**

Finance-Gestion : **Guy Dufour**

Informatique : **Joël Templier, Thomas Starkloff**

Achats : **Gérard Breining**

Singapour : **Gerard Pennefather, Dennis Heath, Jay Krishnan**

Chine : **Jean-Michel Piveteau, Aldo Salvador, Isabelle Zhuang, Jason B. Clark**

Inde : **Jean-Christophe Goarin, Shiv Agrawal**

Directeur du Développement : **Frédéric Gailliot**

Direction : **Patrick Laredo**